

江淮汽车的“质变”信号：Q3营收环比大增 高端战略初见成效

来源：黄家瑜 发布时间：2025-11-13 11:24:19

最近看新闻说江淮汽车三季度财报挺不错，挣了115亿多，比去年这时候多了5%，比上个季度还涨了20%，利润空间也大了点，毛利率到13.9%，比之前高了一些，可算下来前三季度还是亏了14亿多，这让人有点想不明白。

他们一边推高端车，一边稳住商用车的底子，比如和华为合作的尊界S800，价格在七十万到一百多万之间，九月卖了快两千辆，直接成了高端车里卖得最多的，这车上市四个月就收了一万五千个订单，七成买家挑了最贵的那款，高价车赚的钱自然比普通车多。

不过为啥还能亏钱呢，因为研发花的钱实在太多了，前三季度就砸了三十个亿，占了收入一成以上，这钱没白花，尊界S800申请了三百多项专利，技术确实不简单，但工厂设备折旧、供应链这些固定开销，现在还没到能摊薄的时候。



商用车这边，新能源轻卡卖了一万五千辆，皮卡四万五千辆，重卡转型也挺快，卖了三千五百辆，海外市场也不差，五个国家年销量都过了一万，轻卡出口连续十四年排第一，这些老业务稳住了基本盘，给高端转型打了底。



江淮和华为、宁德时代合作很深，不只是造车，连工厂管理都用华为的系统，研发团队也混编了五千多人，和宁德时代也不只是买电池，一起搞新技术，一起开拓海外市场，这种合作能帮江淮跟上技术节奏，但投入太大，短期压力还是不小。

江淮现在像在走钢丝，靠高端车赚点利润，靠老本行撑着销量，但研发和建厂花的钱太多，一时扛不住，不过他们打算五年投二百个亿，再推出三十款新车，要是销量还能往上走，成本慢慢降下来，或许真能翻过身来。

说实话，传统车企转型不容易，得砸钱搞技术，还得把老业务撑住，江淮现在像在赌一把，尊界S800卖得动才是真本事，可市场变来变去，要是高端车没人买了，或者成本压不下来，这亏空怎么填，不过他们也干了不少实在事，就看能不能挺过这一关。



